

Наименование ИТ-проекта

Cornucop

Перечень решаемых задач

- Поддержка экспорта российской продукции в КНР
- Нейтрализация «китайской специфики», при совершении международных сделок, защита интересов российских поставщиков
- Торговля в национальных валютах, без использования долларов США, возможность обхода экономических санкций
- Обеспечение безопасности электронных платежей, защита интересов обеих сторон
- Поддержка сделки при совершении таможенного оформления и доставки груза
- Распространение информации о российской продукции на территории КНР, популяризация отечественной продукции

Описание функциональных возможностей и элементов проекта

Российско-китайская B2B платформа, специализирующаяся на особенностях российского и казахстанского экспорта в Китай. Включает в себя:

- Китайскую торговую площадку, объединяющую запросы импортёров (<http://www.26897.com/>)
 - Российскую торговую площадку для экспортёров (<http://cornucop.ru/> - прототип, в процессе создания)
 - Собственную платёжную систему (<https://cornupay.com/>)
 - Собственную логистическую структуру
- Внутри платформы осуществляется полный цикл ведения сделки.

Дата внедрения

<http://www.26897.com/>, <https://cornupay.com> функционируют несколько лет, <http://cornucop.ru/> планируется запустить в эксплуатацию в 2019 году

Используемые платформы, средства разработки

Java EE, Spring Framework, JavaScript, Velocity, HTML, CSS, BootStrap, MySQL, API vk.com

Стоимость разработки системы

45 000 000 руб.

Средний размер ежегодных затрат на эксплуатацию

3 000 000 руб.

Перспективы развития

Окончание получения лицензии на финансовую деятельность в Казахстане, получение в 2019 г. аналогичной лицензии для Российской Федерации. Построение архитектуры и создание российский части торговой платформы, наполнение контентом, привлечение пользователей. Налаживание взаимодействия с правительством Российской Федерации.

Новизна: отличие от аналогов или отсутствие аналогов

Косвенные конкурирующие продукты: «all.biz», «Пульс цен» и т.д. не обладают достаточной экспертизой по китайскому рынку, у подобных платформ отсутствуют собственные финансовые и логистические инструменты. «Алиэкспресс» занимается исключительно продвижением китайских товаров на внешние рынки, а не наоборот.

Завершенность проекта

70%

Использование открытого кода (свободного ПО), отечественного программного обеспечения

Java EE, Spring Framework, JavaScript, Velocity, HTML, CSS, BootStrap, MySQL, API vk.com

Актуальность, экономическая или социальная полезность

В современных реалиях многие сельхозпроизводители пытаются экспортировать свою продукцию на китайский рынок, но процент успешных сделок незначителен ввиду особенностей этого рынка. Реализуемая платформа способно с успехом устранить препятствия при совершении российско-китайских торговых операций. На данный момент наблюдается большой интерес к реализуемому проекту, в том числе за пределами Алтайского края, как у компаний, планирующих выход на рынок КНР, так и пытавшихся этот выход осуществить. Помимо особенностей защиты интересов каждой из сторон сделки, решаются существенные затруднения касательно денежных переводов между странами, в условиях экономических санкций США.

Масштабируемость, способность к взаимодействию с другими системами, мобильность

Кроссплатформенная платежная система, широкие возможности настройки и интеграции с другими сервисами. У торговых площадок заложена в архитектуру возможность обмена информацией с Центрами поддержки экспортёров, Торгово-промышленными палатами и пр.